



IDEALL ПОВЫШАЕТ ПРОДАЖИ ВМЕСТЕ С МОККА

Возможность

Ideall – один из основных розничных продавцов крупной и мелкой бытовой техники для дома в Румынии. Компания с 2009 года предлагает конкурентоспособные цены на технику и электронику, а также современный сервис благодаря своим партнерским отношениям с наиболее важными поставщиками на рынке.

Какие проблемы вы решили, используя сервис Мокка?

“Ideall добавил сервис Мокка, чтобы клиенты имели возможность покупать больше и чаще то, что им необходимо, и легко оплачивать покупки частями на выгодных условиях.”

Laura Pavel, менеджер по digital-маркетингу Ideall

Воплощение

Ideall интегрировал сервис, используя API Мокка. Мы предоставили уникальное на рынке решение, позволяющее клиентам Ideall делать покупки прямо сейчас и либо оплачивать их позже в течение 90 дней без комиссии, либо, разделить платеж на 6/12/24 равных частей.



Результат

Мокка стала более предпочтительным способом оплаты частями по сравнению с другими аналогичными способами оплаты.

Ключевые результаты:

+42%

к сумме чека по сравнению со средней покупкой

5%

Продажи с Мокка от общего объема продаж

«Покупай сейчас, плати потом» - очень актуальное решение в период пандемии. Поскольку в 2021 году все больше покупателей и далее работают из дома и делают покупки в основном в интернете, Мокка стала идеальным вариантом для торговых точек. Благодаря Мокка наши клиенты стали меньше переживать о расходах перед, например, Рождественскими праздниками, да и в целом о расходах на товары первой необходимости, таких как холодильники или духовки, которые могут быть довольно дорогими для семей со средним доходом.»